



Facultad de Emprendimiento, Negocios y Economía

**Trabajo de Titulación que se Presenta como Requisito Previo a Optar el Grado
de Economía**

**LA DOLARIZACIÓN Y LAS TRANSACCIONES COMERCIALES ENTRE
LAS EMPRESAS TRASNREGIONALES: CASO PAPELERA NACIONAL S.A.
ECUADOR – COLOMBIA**

Autor: Fernando Iván López Zuñiga

Tutor: Ing. Christian Oswaldo Morán Montalvo MBF

Abril, 2023

Introducción

La dolarización tiene un impacto significativo en el comercio transfronterizo entre Ecuador y Colombia, considerando que en el territorio ecuatoriano el dólar es la moneda oficial, mientras que Colombia utiliza el peso, por tanto, las actividades comerciales deben tener en cuenta el valor de las divisas y el tipo de cambio, realzando que el dólar tiene mayor valor que el peso colombiano, lo que se convierte en un riesgo en la balanza comercial ecuatoriana, especialmente cuando el peso se devalúa.

Con la devaluación del peso, los productos que se importan desde Colombia resultan económicos para Ecuador, mientras que las personas o empresas que compran productos ecuatorianos necesitan más pesos para comprar bienes ecuatorianos porque deben pagarlos en dólares, lo que incide en que la balanza comercial sea negativa para Ecuador y positiva para Colombia.

En efecto, la dolarización incide en que los precios de las mercancías en Ecuador sean más predecibles para los consumidores, facilitando la competencia entre las empresas transfronterizas, a diferencia de la fluctuación del peso colombiano que influye en que los precios de los productos no sean estables.

De lo anteriormente expuesto, emerge el problema de la volatilidad de los tipos de cambio entre Ecuador y Colombia que se ve influenciada por varios factores macroeconómicos, como la inflación, las tasas de interés, las políticas comerciales, los eventos geopolíticos y el desempeño económico general de los dos países. La alta volatilidad de los tipos de cambio genera incertidumbre y riesgo para las empresas que se dedican al comercio y la inversión transfronterizos.

Para comprender mejor la volatilidad del tipo de cambio entre Ecuador y Colombia, se deben analizar los datos históricos del tipo de cambio o indicadores económicos como las tasas de inflación y las tasas de interés de ambos países. Además, las políticas comerciales internacionales, los eventos geopolíticos y los cambios en los precios de las materias primas que desempeñan un papel determinante en la volatilidad del tipo de cambio entre dos países.

Por tanto, la volatilidad del tipo de cambio entre estos países fronterizos requiere que las empresas que operan en esta región monitoreen los indicadores económicos y otros factores relevantes para administrar sus riesgos y tomar decisiones informadas, esta volatilidad cambiaria tiene diversas consecuencias para empresas y economías de ambos países, entre ellas se mencionan los siguientes puntos:

1. Mayor incertidumbre para las empresas que realizan transacciones comerciales entre ambos países, ya que los costos y precios pueden variar significativamente en función de los cambios en el tipo de cambio.

2. Las empresas pueden enfrentar mayores riesgos de pérdidas financieras si no implementan estrategias adecuadas de cobertura de riesgo cambiario.

3. Los inversores extranjeros pueden ser reacios a invertir en la región debido a la incertidumbre en los movimientos de la moneda.

4. La volatilidad cambiaria puede afectar la balanza comercial de ambos países, ya que las exportaciones e importaciones pueden verse afectadas por los cambios en el tipo de cambio.

En general, la volatilidad cambiaria puede tener un impacto negativo en la economía y las empresas, especialmente cuando se vuelve muy pronunciada y duradera. Por lo tanto, es importante que los países y las empresas tomen medidas para gestionar el riesgo cambiario y reducir el impacto de las fluctuaciones en el tipo de cambio.

En general, la volatilidad del tipo de cambio tiene efectos negativos en las empresas, las economías y los inversores, ya que genera incertidumbre y riesgo. Sin embargo, un nivel moderado y temporal de volatilidad del tipo de cambio permite ajustar los desequilibrios comerciales y promover la competitividad de los precios en el corto plazo. Es importante gestionar los riesgos asociados con la volatilidad del tipo de cambio y desarrollar estrategias para mitigar sus efectos negativos.

La volatilidad cambiaria entre Colombia y Ecuador crea varios riesgos para las empresas y economías de ambos países, tales como el riesgo de tipo de cambio, debido a que la volatilidad aumenta la incertidumbre en las transacciones comerciales, lo que genera pérdidas financieras o menores ganancias si no se implementan estrategias adecuadas de cobertura de riesgo

Mientras que el riesgo por el tipo de cambio entre Colombia y Ecuador puede aumentar la incertidumbre comercial entre ambos países de varias maneras:

- Costos inesperados: fluctuaciones abruptas en el tipo de cambio que inciden en los costos inesperados para las empresas, lo que influyen en que los precios de los productos varíen constantemente y dificulten la planificación económica.

- Pérdida de competitividad: las empresas que importan insumos o materiales de otros países pueden enfrentar mayores costos si su moneda se deprecia frente a la moneda del país proveedor, lo que puede hacer que pierdan competitividad frente a sus competidores.
- Disminución del flujo de inversión: la incertidumbre en el tipo de cambio y el riesgo cambiario pueden disuadir la inversión extranjera en ambos países y afecta el crecimiento económico y la creación de empleo.
- Desaliento de nuevas iniciativas comerciales: la incertidumbre en el tipo de cambio puede disuadir a las empresas de explorar nuevas iniciativas comerciales, lo que significa que se pierden oportunidades de negocios y de expansión comercial.

En resumen, el riesgo por tipo de cambio aumenta la incertidumbre comercial entre Colombia y Ecuador, lo que puede afectar la estabilidad económica y comercial de ambos países. Las empresas y países deben considerar este riesgo al momento de planificar sus estrategias de negocio y tomar medidas para reducir la exposición al riesgo cambiario.

Así surge la siguiente pregunta de la investigación:

¿Cómo la volatilidad de los tipos de cambio entre Ecuador y Colombia influyen en el desarrollo comercial de las empresas transregionales de Ecuador y Colombia?

En tal sentido, las transacciones comerciales entre Colombia y Ecuador son importantes para entender mejor los desafíos a los que se enfrentan ambos países en el contexto de la economía dolarizada. Esto ayudará a identificar los problemas y desafíos relacionados con la estabilidad de los precios, la balanza comercial, el comercio internacional, la inversión extranjera directa, el desarrollo de la infraestructura, la creación de empleo y la competitividad de ambas economías (AsoBanca, 2022, pág. 1).

Es importante resaltar que, esta investigación proporcionará la información sobre la forma en que los países pueden aprovechar la oportunidad de desarrollar relaciones comerciales más sólidas y beneficiosas para ambos. siendo así que emerge la **justificación teórica**, que pone énfasis en la dolarización de la economía ecuatoriana como una situación que se ha desarrollado a lo largo de los años, si bien al comienzo tuvo dificultades en las relaciones comerciales entre Colombia y Ecuador, separada por el diferente sistema monetario. Esta relación comercial es importante para ambas economías, especialmente para Colombia que ha visto un crecimiento significativo en los últimos años. Por tanto, es importante investigar en diferentes estudios realizados sobre las transacciones comerciales entre Colombia y Ecuador para comprender mejor la influencia de la dolarización sobre la economía de estos dos países.

En la **justificación práctica**, el aporte práctico, es que este estudio puede convertirse en un material de consulta sobre los principales factores que influyen en las transacciones comerciales entre Colombia y Ecuador, lo que puede contribuir a informar de la cooperación comercial y la influencia en el crecimiento económico de ambas economías.

Mientras que la **justificación metodológica** para este estudio, se empleará un enfoque de investigación cualitativa, con entrevistas a expertos, debido a que el tema es muy complejo, con muchos factores implicados, de esta manera se profundizará en el tema, entender los contextos y los comportamientos de los actores claves del proceso comercial.

Además, se utilizó una revisión documental, la recolección de datos se realizó a través de estudios de documentos existentes para obtener datos relevantes y confiables para el análisis. Los resultados fueron redactados conforme a las respuestas de los entrevistados.

Entre tanto, los objetivos de la investigación fueron planteados de la siguiente manera:

El **objetivo general** fue determinar el nivel de intercambio comercial entre Colombia y las empresas ecuatorianas con una economía dolarizada desde el año 2020.

Los **objetivos específicos** fueron: a) Establecer un análisis de los principales sectores de la economía colombiana y ecuatoriana que se benefician de las transacciones comerciales entre los dos países, b) Identificar los principales productos comercializado entre Colombia y Ecuador, y c) Estudiar el impacto de la dolarización en los precios de los productos en las empresas ecuatorianas.

Marco Teórico

Entre los **antecedentes**, el estudio realizado sobre la dolarización de la economía ecuatoriana identificó varios efectos en la economía del país, entre ellos la estabilización de la inflación y la reducción de la volatilidad del tipo de cambio. Antes de la dolarización, Ecuador sufrió una hiperinflación y una crisis económica grave, en la que el tipo de cambio

se depreció significativamente. La dolarización ayudó a estabilizar la economía y a restaurar la confianza de los inversores y consumidores (Lucero, 2016, pág. 6).

En este contexto, es necesario considerar el inicio de la dolarización en Ecuador, sus características, beneficios y desventajas.

Tabla 1

La dolarización en Ecuador

Características	Ecuador
Adopción de la moneda del dólar	2000
Entidad estatal que rige el sistema monetario.	Banco Central del Ecuador
Modalidad de la dolarización	Oficial
Logros	Estabilidad monetaria, mantiene su valor y controla la inflación.
Característica diferenciadora	El dólar es la única moneda de circulación, el Banco Central de Ecuador emite monedas de 0,50 centavos
Causas para adoptar el dólar	La hiperinflación que llegó al 96% y una moneda nacional, el sucre, completamente devaluada
Beneficios	Se reducen los costos de transacciones internacionales Brindan estabilidad en los precios locales Mantienen la inflación baja Se reduce la fuga de capitales Reducción de costos microeconómicos Crecimiento del PIB per cápita
Desventajas	Se perdió el valor de los ahorros Tiene el aval de la Reserva Federal de los Estados Unidos La deuda externa se acumula Pérdida del derecho de señoraje

Nota: Datos seleccionados de la investigación (Escobar, González, & López, 2023).

En forma particular, la dolarización en Ecuador tiene como finalidad promover la inversión de empresas financieras internacionales con la finalidad de aportar a la economía ecuatoriana, a su desarrollo, a la generación de empleo y a que las empresas tengan competitividad, es importante considerar que en el caso de los bancos extranjeros aportan al flujo de capitales para la integración financiera (Proaño, 2021, pág. 15).

El cambio de la moneda Sucre a dólar tuvo sus inicios en enero del 2000, la decisión fue tomada por las diferentes autoridades gubernamentales, debido a la crisis financiera del año 1999, sus puntos más álgidos fue el cierre de los bancos, una hiperinflación, huelgas, paralizaciones y otras razones. Cuando se introdujo el sistema dolarizado, las reformas legales se enfocaron con la eliminación de las obligaciones del Banco Central del Ecuador BCE para que deje de emitir moneda local y asuma al dólar como moneda oficial (Sánchez, Bayas, Mayorga, & Freire, 2021, pág. 4).

Unido lo anterior, es importante resaltar que la economía dolarizada permite un mayor control de las políticas monetaria y financiera, le permiten una mayor competitividad en el mercado y le permite generar liquidez y un crecimiento sostenido en la economía (Faz & Mendoza, 2019, pág. 4).

La dolarización dentro de la economía ecuatoriana trajo consigo cambios significativos, en la parte comercial el hecho de encontrarse en medio de países que tienen moneda propia y con un sistema inflacionario constante incidió en que muchas empresas cierren sus operaciones porque les resultaba mejor importar, en el caso de la ropa y artículos comestibles resultaba más conveniente y los volvía competitivos por el tipo de cambio en las fronteras de Colombia y Perú (Vera & DelaTorre, 2018, pág. 11).

De lo anteriormente expuesto, los cambios de la moneda del Sucre al dólar americano en el año 2000 permitió a Ecuador estabilizar su economía ante una hiperinflación monetaria, con la dolarización se logró reducir los altos índices de inflación y las relaciones comerciales mejoraron tanto para los importadores como los exportadores (García & López, 2021, pág. 3). En este sentido, la dolarización permitió una mayor estabilización monetaria, disminuyendo la inflación y procurando un mejor manejo en las importaciones y exportaciones (Proaño, 2021, pág. 15).

En líneas generales, se puede considerar que la dolarización le permitió a Ecuador manejar la hiperinflación y estabilizando la economía, lo que generó mayor competitividad en el mercado (Flores & Flores , 2020, pág. 5).

En tal sentido, es importante resaltar que las transacciones comerciales entre Colombia y Ecuador son muy significativas. Colombia es uno de los principales socios comerciales de Ecuador, contando a su favor que pertenecen a la Comunidad Andina CAN (Barría, 2020, pág. 1).

Colombia es uno de los socios comerciales tanto para las importaciones y exportaciones de productos no petroleros, que van desde la madera, enlatados de pescado, extractos de aceite vegetales, entre otros.

En el mismo sentido, la dolarización puede afectar la inversión extranjera (Vera & DelaTorre, 2018, pág. 11). Esto significa que los inversores extranjeros tienen menos interés en invertir en estos países debido a la volatilidad del dólar y las probables pérdidas en sus inversiones, afectando la capacidad de inversión, con un efecto negativo en el crecimiento económico. Siendo así que, las empresas transnacionales que operan en estos

países que no tienen economía dolarizada como el caso de Colombia, el impacto es significativo en la economía por la exposición a los cambios en el valor del dólar, existiendo un mayor riesgo de pérdidas en sus inversiones.

A pesar de que Colombia tiene como moneda oficial al peso colombiano, esta situación no perjudica, ni detiene los intercambios comerciales entre ambos países, incluso en los últimos años se ha observado fluidez en el comercio, debido a la firma de acuerdos de libre comercio, lo que ha resultado en un aumento de las exportaciones de Colombia hacia Ecuador, en particular de productos agroindustriales como café, aceite, productos procesados del mar, autoparte, automóviles, hierro, zinc, entre otros productos que lo convierten en un alto socio comercial (Proaño, 2021, pág. 15).

Ecuador con su tipo de cambio fijo anclado a una tasa de interés y Colombia con un tipo de cambio flexible y su evolución en los últimos cinco años

Desde una perspectiva general, ambos países tienen diferentes regímenes cambiarios. Ecuador mantiene un tipo de cambio fijo anclado al dólar estadounidense con una tasa de interés y Colombia tiene un régimen cambiario flexible en el que el precio de su moneda en términos de otras monedas está determinado por las fuerzas del mercado.

El tipo de cambio fijo de Ecuador ha proporcionado cierta estabilidad a su economía, lo que ha permitido una mayor previsibilidad para los negocios y ha reducido la vulnerabilidad frente a las fluctuaciones del tipo de cambio. Sin embargo, este tipo cambiario ha significado una pérdida de autonomía monetaria, debido a que la política monetaria debe ajustarse en función de lo que se realiza en Estados Unidos y el Banco Central del Ecuador no puede influir en el nivel de las tasas de interés (Jácome, 2023).

Por otro lado, el tipo de cambio flexible de Colombia permite una mayor autonomía monetaria y una respuesta más rápida a los cambios en las condiciones macroeconómicas globales y locales. Sin embargo, la mayor volatilidad del tipo de cambio puede crear incertidumbre para las empresas que realizan transacciones comerciales en monedas extranjeras. En síntesis, ambos regímenes cambiarios tienen sus ventajas y desafíos y cada país debe elegir la opción que mejor se ajuste a sus necesidades y objetivos macroeconómicos a largo plazo (Faz & Mendoza, 2019).

El tipo de cambio del dólar estadounidense (USD) frente al peso colombiano (COP) ha experimentado cierta volatilidad durante los últimos años. En el recorrido histórico de la evolución del tipo de cambio desde 2019 hasta abril de 2023, basado en la información proporcionada por el Banco de la República de Colombia se observa que, a finales de 2019, el tipo de cambio se encontraba en alrededor de 3,247 COP por USD, a mediados de marzo de 2020, el tipo de cambio se había depreciado a 4,156 COP por USD debido a la incertidumbre causada por la pandemia de COVID-19. A finales de agosto de 2020, el tipo de cambio se había recuperado y se ubicaba en alrededor de 3,660 COP por USD y durante el primer semestre de 2021, el tipo de cambio mostró cierta estabilidad y se mantuvo en niveles cercanos a los 3,700 COP por USD. -A partir de julio de 2021, el tipo de cambio comenzó a aumentar nuevamente, alcanzando una tasa de cambio de 3,992 COP por USD a finales de noviembre de 2021. -En marzo de 2022, el tipo de cambio había bajado a alrededor de 3,591 COP por USD, pero en abril de 2022 se elevó a 3,825 COP por USD, en Abril de 2023, el tipo de cambio se encuentra en alrededor de 3,952 COP por USD (Banco de la República de Colombia , 2023).

Cabe destacar que el tipo de cambio puede verse afectado por una amplia variedad de factores, tales como las condiciones económicas internas y externas, la política monetaria y fiscal, la oferta y demanda de divisas, entre otros. Por lo tanto, la evolución futura del tipo de cambio es difícil de prever y puede estar sujeta a cambios.

El aumento en el tipo de cambio puede ser atribuido a varios factores, como la disminución en el precio del petróleo, que es un importante producto de exportación para Colombia, la pandemia de COVID-19, la incertidumbre política y económica en la región.

Además, se ha observado que el tipo de cambio del peso colombiano ha sido más volátil en comparación con el tipo de cambio del dólar ecuatoriano, debido a que Ecuador mantiene un tipo de cambio fijo anclado al dólar estadounidense con una tasa de interés, lo que ha proporcionado cierta estabilidad cambiaria en el país. Por otro lado, Colombia tiene un régimen cambiario flexible, lo que implica que el tipo de cambio de su moneda está determinado por las fuerzas del mercado y, por tanto, sujeto a mayor volatilidad.

En resumen, durante los últimos 5 años, Colombia ha experimentado una depreciación en su tipo de cambio frente al dólar estadounidense, lo que ha sido causado por varios factores. Además, la volatilidad del tipo de cambio de Colombia ha sido mayor en comparación con el tipo de cambio de Ecuador debido a sus diferentes regímenes cambiarios

Análisis de los principales sectores de la economía colombiana y ecuatoriana

Como punto de partida es importante conocer que Bolivia, Colombia, Ecuador y Perú forman parte de la Comunidad Andina, acuerdo comercial que fue firmado el 21 de noviembre de 1969, es un organismo internacional que busca la integración entre estos

países andinos, creado con la finalidad de mejorar la calidad de vida de más de 115 millones de ciudadanos que viven en estos países (CAN, 2023).

De lo anterior, es importante resaltar que el 9 de enero del 2000 Ecuador reemplazó su moneda, el Sucre ecuatoriano por el dólar americano, convirtiendo el único país de la CAN con moneda no propia. En este ámbito se pone de relevancia la integración económica y el comercio intrarregional en la CAN, con bases en la consolidación del Sistema Andino de Integración que busca promover de manera equilibrada la integración económica y social de sus pueblos, basada en los preceptos de transparencia, con reglas claras y justas. Desde ese punto de vista, la integración regional fomenta el comercio entre diferentes países que ponen de manifiesto las cadenas de valor en la que se explotan las oportunidades comerciales que ofertan los mercados, cumpliendo con las normas, regulaciones y leyes que permiten la integración con buenas prácticas comerciales en beneficio de los países que forman parte de esta integración andina (Durán, Cracau, & Saéteros , 2018).

En este marco, la firma del acuerdo comercial con la Comunidad Andina está integrada por Bolivia, Colombia, Ecuador y Perú (CAN, 2023).

Figura 1

Firma del CAN

 ACUERDO COMERCIAL	 FECHA INICIO	 FECHA FIN	 PERIODO VIGENCIA ⁶
 CAN	21-NOV-1969	Indefinido	53 años 2 meses

Fuente: (CAN, 2023).

Desde este punto de análisis, en el marco de las relaciones interregionales, en el primer semestre de 2022 se registraron más de 558 empresas ecuatorianas vinculadas con la exportación hacia Colombia, lo que incremento el valor y coadyuvó al desarrollo del sector productivo de diferentes áreas (Pérez, 2022).

De acuerdo con el informe de la evolución de la economía ecuatoriana en 2021 y perspectivas 2022, considerando las consecuencias de la pandemia del Covid 19, según el Banco Central del Ecuador, las exportaciones realizadas en el 2021, apenas alcanzaron el 8.8% frente a las importaciones 21.2%, lo que dio como resultado que la balanza comercial registrará un superávit de USD 3,407.5 millones (BCE, 2022).

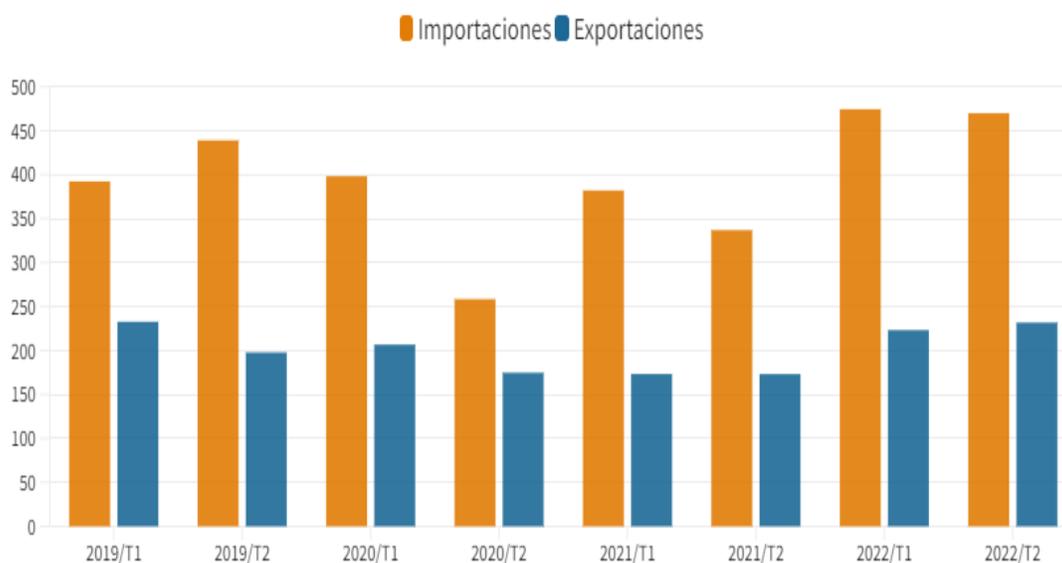
A partir de lo anteriormente mencionado se evidencia que en el portafolio de productos exportados por Ecuador hacia Colombia se resaltaron los siguientes: Energía eléctrica, tableros de madera, arroz semiblanqueado o blanqueado, aceite de palma y sus fracciones, aceite de palma en bruto y otros productos forman parte de los principales rubros.

Dentro de este marco, en 2021, Ecuador exportó \$853M hacia Colombia, otros de los productos exportados fueron pescado procesado (\$157M), tabla de partículas (\$108M), y aceite de palma (\$69,6M). Si bien a manera general, estas exportaciones han presentado un incremento anualizado de 4,67%, desde \$260M en 1995 hacia \$853M en 2021. Mientras que, Colombia exportó \$1,79MM hacia Ecuador medicamentos envasados (\$98,4M), y camiones de entrega (\$91,7M), en los últimos 26 años, estas exportaciones han presentado un incremento anualizado de 5,54%, desde \$442M en 1995 hacia \$1,79MM en 2021, lo que representa un enlace comercial positivo para ambas partes (OEC Datawheel, 2021).

En la Figura, se observa los valores relacionados con las importaciones y exportaciones interregional entre Colombia y Ecuador

Figura 2

Valor de las importaciones y exportaciones en los primeros trimestres (2019-2022)



Fuente: (Pérez, 2022).

En la representación gráfica se evidencia que en cada trimestre desde el año 2019, en el mismo se mantiene el alto nivel de las importaciones, siendo preponderante las importaciones frente a las exportaciones, que alcanzaron los \$ 823 millones en el año 2022. En los dos trimestres del 2022 se evidencia un crecimiento de las exportaciones pasando de \$ 337 a \$ 469,9 millones, según los datos del Banco Central del Ecuador, lo que indica una recuperación de las exportaciones ecuatorianas.

En el mismo contexto, en la Tabla se especifican los productos en miles de dólares que se exportan a Colombia.

Tabla 2

Principales productos exportados por Ecuador hacia Colombia

5 PRINCIPALES PRODUCTOS IMPORTADOS ECUADOR - COLOMBIA (MILES USD)

DESCRIPCIÓN	2019 ENE-ABR	2020 ENE-ABR	ARANCEL 2019
Los demás medicamentos para uso humano para uso terapéutico o profiláctico	25,039	26,357	0%
Demás vehículos motor de émbolo de cilindrada máxima a 1,500 cm ³ excepto ckd	45,748	19,935	0%
Tubos de acero sin costura	-	13,571	0%
Los demás vehículos de encendido por chispa de cilindrada máxima a 3,000 cm ³	13,627	11,182	0%
Los demás insecticidas ncop	18,202	10,173	0%
Demás productos	481,072	400,278	-

Nota: La data de importación corresponde a procedencia.

Fuente: (ProEcuador, 2020).

El análisis permite describir las consecuencias negativas de los resultados de la pandemia, siendo así que se evidencia una disminución considerable de los productos tableros de madera, aceite de palma, entre otros, mientras que el arroz como producto de primera necesidad aumentó el nivel de exportación.

En la Tabla, se observan la variación de las importaciones entre el 2019 – 2020, considerando una disminución entre ambos años.

Tabla 3

Principales productos importados Ecuador – Colombia

5 PRINCIPALES PRODUCTOS EXPORTADOS POR ECUADOR - COLOMBIA (MILES USD)

DESCRIPCIÓN	2019 ENE - ABR	2020 ENE - ABR	ARANCEL 2019
Energía eléctrica	34,024	27,017	0%
Los demás tableros de madera	21,791	18,291	0%
-- Arroz semiblanqueado o blanqueado	5,914	18,216	0%
-- Los demás aceites de palma y sus fracciones	18,065	14,948	0%
-- Aceite de palma en bruto	28,885	14,082	0%
-- Demás productos	185,265	149,614	-
EXPORTACIONES DE ECUADOR A COLOMBIA POR SECTOR (MILES USD)			

Fuente: (ProEcuador, 2020).

Entre los productos que fueron importados se vincularon directamente con los medicamentos terapéuticos, mientras que aquellos productos asociados con vehículos tuvieron un descenso en las importaciones, al igual que los insecticidas. En todos se evidencia un decrecimiento, cuya tendencia se mantuvo en todo el año.

Principales productos comercializado entre Colombia y Ecuador

Uno de los componentes más importantes entre las negociaciones que tienen los ecuatorianos y colombianos en el 2022 son los productos no petroleros, entre ellos los enlatados de pescado que alcanzaron 90 millones de dólares (-1,8 %); seguido de productos de madera, con 72 millones de dólares (+29,2 %) y manufacturas de metales, con 61 millones de dólares (+42,2 %), en total las exportaciones no petroleras de Ecuador a Colombia llegaron a USD 544 millones, lo que refleja un crecimiento de 29,22 % más que en el año 2021 (Primicias , 2023). En la Figura 2, queda representada las cifras en los productos y en la cantidad de dólares.

Figura 3

Productos que se exportan y su representación en millones de dólares



Fuente: (Pérez, 2022).

En la Figura se evidencia la participación de aceites de palma, medicamentos, baldosas entre otros productos que forman parte de las exportaciones ecuatorianas.

En la Figura se notan las cifras alcanzadas en las importaciones de los productos como crustáceos, preparaciones y conservas de pescado, flores, capullos, pescado congelado, entre otros productos claves en las negociaciones comerciales.

Figura 4

Cifras de las importaciones de Colombia a Ecuador



Fuente: (Pérez, 2022).

Es importante indicar que las importaciones institucionalizados legitiman la participación positiva de las negociaciones y acuerdos bilaterales entre ambos países, lo que configuran relaciones comerciales basadas en el esquema del respecto a las leyes y normativas del comercio.

Al relacionar los resultados de la Figuras, se observa que la oferta exportable ecuatoriana hacia Colombia es menor en comparación a la oferta de las importaciones, lo que hace necesario que las autoridades gubernamentales revisen las políticas para fomentar

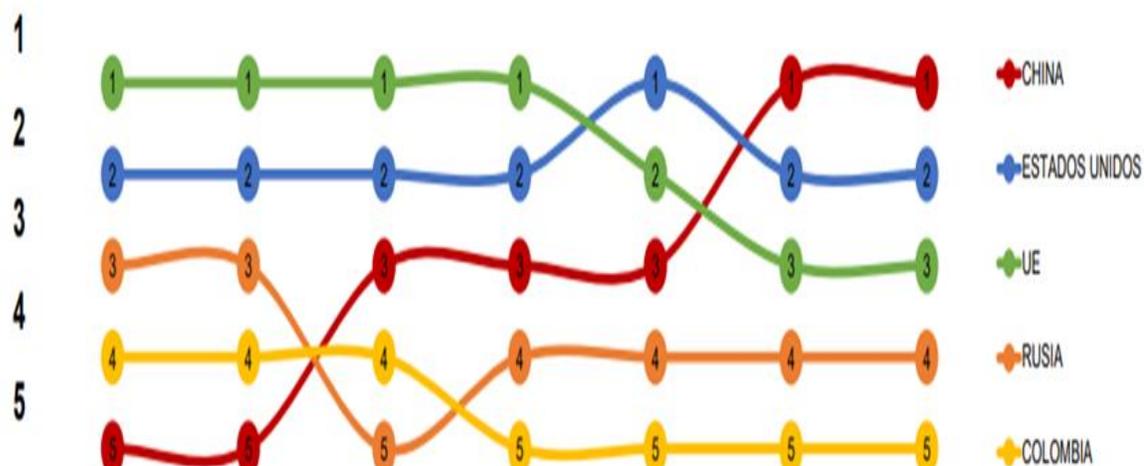
el ingreso de nuevos productos al mercado colombiano, aprovechando el CAN y las normativas de libre comercio que se han adoptado de manera bilateral que permiten saldos positivos en la balanza comercial para ambos países.

En este contexto de análisis, hasta enero del 2023, Colombia ocupó el cuarto lugar, entre los cinco primeros países destinatario de las exportaciones no petroleras. En la Figura se evidencia la posición de los países, China, Estados Unidos, Unión Europea, Rusia y Colombia.

Figura 5

Destino de las exportaciones no petrolera de Ecuador

Ene-Feb 2017 Ene-Feb 2018 Ene-Feb 2019 Ene-Feb 2020 Ene-Feb 2021 Ene-Feb 2022 Ene-Feb 2023



Fuente: (Comercio Exterior, 2023).

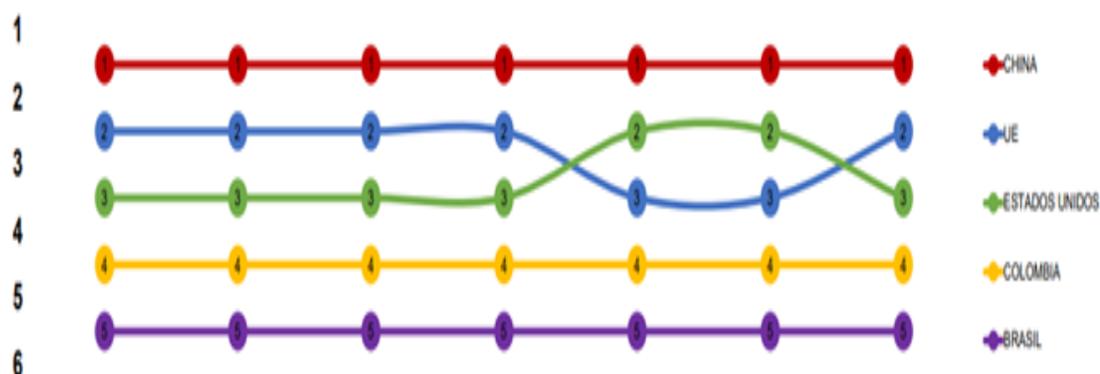
Desde el año 2017 – 2023 las exportaciones evidencian que entre el 2021-2023 hubo un descenso con los países de la Unión Europea, cayendo después de China y Estados Unidos. Es importante considerar que Ecuador entre el 2022 y el primer trimestre del 2023 aumenta las exportaciones a China, Estados Unidos cae al segundo puesto y la Unión Europea en tercer lugar, seguido por Rusia y Colombia.

Vinculado a lo anterior, las importaciones desde los diferentes países de origen mantienen a Colombia en el mismo rango, en el cuarto lugar, siendo China la que ocupa el primer lugar, la Unión Europea, Estados Unidos, Colombia y Brasil.

Figura 6

Principales países de donde provienen las importaciones ecuatorianas

Ene-Feb 2017 Ene-Feb 2018 Ene-Feb 2019 Ene-Feb 2020 Ene-Feb 2021 Ene-Feb 2022 Ene-Feb 2023



Fuente: (Comercio Exterior, 2023).

La participación de Colombia como socio comercial, evidencia que su participación en el crecimiento de las importaciones, En el mismo sentido las importaciones desde el 2017 hasta el 2023, Ecuador importó desde China en forma equilibrada tanto en bienes y servicios. En este encadenamiento, la Unión Europea presenta una baja entre los años 2021 – 2022, sin embargo, en el 2023 volvieron aumentar las importaciones. En el caso de los Estados Unidos aumentaron las importaciones entre el 2021 – 2022. A diferencia, Colombia mantuvo estabilidad en las importaciones, lo mismo sucedió con Brasil.

En cuanto a las exportaciones no petroleras, desde enero hasta febrero del 2023, en la Figura se observa que Colombia tuvo un ascenso progresivo, lo mismo sucedió con las importaciones no petroleras.

Figura 7 Exportaciones e importaciones no petroleras desde enero – febrero 2023



Fuente: (Comercio Exterior, 2023).

Como parte del análisis, las exportaciones de bienes y servicios alcanzaron 963 millones de dólares americanos, evidencian un incremento de compras en diferentes productos, es así que en términos trimestrales la economía ecuatoriana estabilizó su participación en la exportación hacia el país vecino.

En el campo de las importaciones, alcanzó 1.974 millones de dólares evidenciando un crecimiento en las importaciones, el crecimiento trimestral es un punto a favor sobre los diferentes productos que se compran al país vecino.

Métodos y metodología

La presente investigación tuvo un enfoque cualitativo, aplicando un cuestionario de seis preguntas con opciones de respuesta, en todo momento se consideró que los datos recopilados sean de alta confidencialidad (Hernández et al; 2018). Las preguntas fueron analizadas una por una y la aplicación del cuestionario permitió encontrar regularidades en el estudio (Guzmán, 2023). Al aplicar las entrevistas se analizó de forma profunda el tema que es objeto de la investigación, desde ese punto es relevante la opinión del entrevistado/s sobre el tema investigado (Muñoz, 2018, pág. 34).

El tipo fue descriptivo, buscó determinar las características representativas del fenómeno estudiado (Vargas, 2020). Es importante mencionar que el método utilizado fue deductivo que partió desde los aspectos generales en la parte de las teorías relacionada con los temas de las relaciones bilaterales entre Colombia y Ecuador hasta llegar a las particularidades de la experiencia entre ambos países. Otro de los métodos fue el analítico al considerar la separación de las partes del estudio, según (Bernal, 2019) “Este proceso cognoscitivo consiste en descomponer un objeto de estudio, separando cada una de las partes del todo para estudiarlas en forma individual” (pág. 36).

Para el estudio se realizó una guía para las entrevistas, la finalidad fue obtener información desde fuentes primarias, para analizarla y concluir, considerando que se debe reflejar la realidad del problema dentro del espacio geográfico que forma parte de la investigación, además se debe considerar el tiempo en que se realiza y las personas que intervienen en la misma (Tamayo, 2022, pág. 6).

La muestra fue intencional, la técnica fue la entrevista en profundidad, enmarcada en el contexto del problema del fenómeno investigado, por tanto, se realizó el estudio para conocer el alcance del fenómeno de las relaciones bilaterales entre Ecuador y Colombia (Hernández-Sampieri, Fernández, & Batista, 2019, pág. 49).

En la investigación, la revisión bibliográfica es necesaria para dar comienzo al conocimiento de temas que se buscan conocer, son las aproximaciones teóricas sobre un tema específico, es la etapa investigativa que permite identificar lo que se debe saber, lo que se quiere conocer del tema, generalmente son teorías planteadas que se asumen para hacer un recorrido de todo aquello formulado por los teóricos, son las definiciones conceptuales y el desarrollo del tema investigado (Vega, 2019).

Resultado de la revisión bibliográfica

Como parte de la revisión bibliográfica, los resultados identificaron los siguientes parámetros. En el primer trimestre del 2023, las exportaciones no petroleras tuvieron alcanzaron UDS 1.684 MM, mientras que las exportaciones llegaron USD 1.773MM, los principales destinos de exportación fueron China con USD 448MM, Estados Unidos con USD 342 millones, Unión Europea con USD 324 millones, Rusia 97 millones y Colombia con 46 millones. Los cinco principales productos de exportación No petrolera fueron el camarón, banano, enlatados de pescado, flores, enlatados de pescado, concentrado de plomo y cobre (Comercio Exterior, 2023).

En la figura se expone los principales socios comerciales de Ecuador para las exportaciones e importaciones, en el mismo que nota que China, Estados Unidos y Colombia mantienen estrechas relaciones.

Figura 8

Ecuador y sus socios comerciales para las exportaciones e importaciones

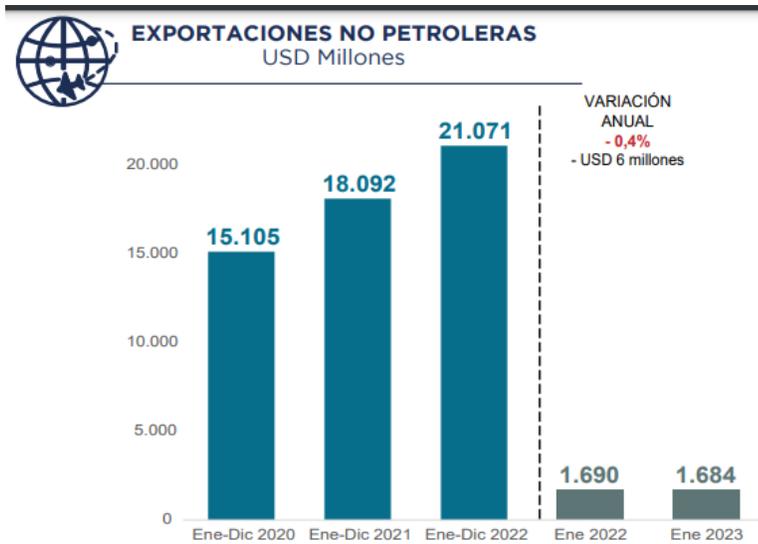


Fuente: (Asobanca , 2023).

En forma general, las exportaciones totales quedaron representadas así:

Figura 9

Resultados de las exportaciones totales en Ecuador

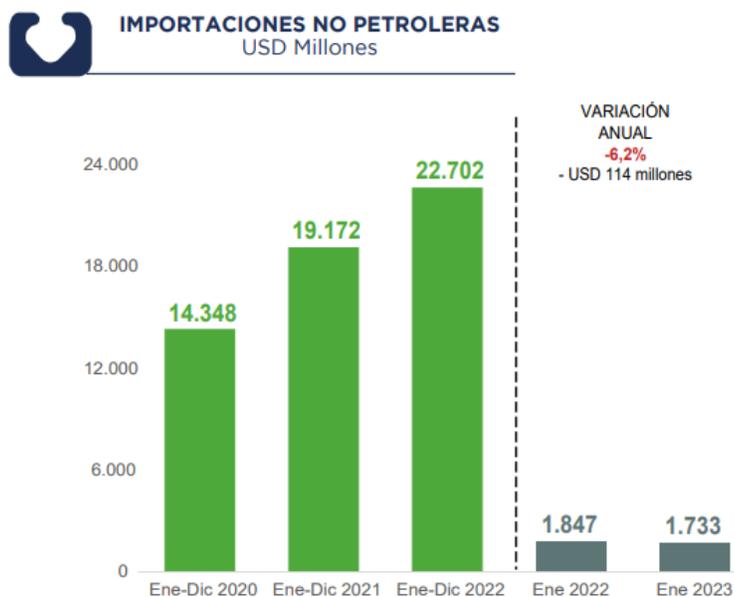


Fuente: (Comercio Exterior, 2023)

Entre las importaciones no petroleras, se presentan los cinco principales países, siendo China con USD 457 millones, Unión Europea USD 220 millones, Estados Unidos con USD 217 millones, Colombia USD 131 millones y Brasil con USD 127 millones. Los principales productos que se importan otros tipos de manufacturas de metales, automotores livianos, medicinas, maquinaria industrial y sus partes, residuos del aceite de soya, entre otros (Comercio Exterior, 2023).

Figura 10

Las importaciones no petroleras en Ecuador



Fuente: (Comercio Exterior, 2023).

Resultado de las entrevistas

Entrevista 1

Entrevistador: Fernando Iván López Zuñiga

Entrevistado: Econ. Raúl Daza

Gerente Financiero Cartonera Nacional

1. ¿Cuáles son las principales dificultades por el tipo de cambio a las que se enfrenta como exportador en la aduana colombiana?

Para el exportador la principal dificultad es la volatilidad, por ejemplo, en el mes de marzo se exportaron productos con la expectativa de obtener 5000 y ahora se puso hasta en 4400, eso hace que la poca certeza se traslade a costos e ingresos.

2. ¿De qué manera el tipo de cambio dólar a peso colombiano beneficia a las importaciones y exportaciones?

El dólar beneficia al exportador cuando sube, recibe más pesos por cada dólar, y beneficia al importador cuando baja, pues tiene que pagar menos pesos por lo que quiere traer

3. ¿De qué manera el tipo de cambio dólar a peso colombiano perjudica a las importaciones y exportaciones?

Lo perjudica al revés de la pregunta anterior, a los exportadores cuando baja y a los importadores cuando sube

4. ¿Se evidencian dificultades en la desaduanización en destino Colombia considerando el tipo de moneda?

No, realmente es un proceso muy eficiente

5. ¿Se requiere información del manejo del tipo de cambio dólar a peso colombiano para las exportaciones e importaciones?

Si claro, para establecer precios, costos y un proceso expedito.

6. ¿Cómo es el manejo de los costos de transporte entre empresa y aduana para las importaciones y exportaciones entre Colombia y Ecuador considerando el tipo de cambio?

Algunos de los costos están indexados a dólar, en ese caso es la TRM del día de la factura respectiva, uno esperaría que aproximadamente este entre un 18% y un 25% sobre el valor FOB todos los gastos de importación de un bien.

Entrevista 2

Entrevistador: Fernando Iván López Zuñiga

Ing. Marco Tulio Jefe de Producción

1. ¿Cuáles son las principales dificultades por el tipo de cambio a las que se enfrenta como exportador en la aduana colombiana?

Para el que exporta la poca certeza o confiabilidad para el manejo de proyecciones en el negocio se vuelve riesgos y complicado ya que se generaran perdidas por cálculos inciertos en la tasa cambiaria.

2. ¿De qué manera el tipo de cambio dólar a peso colombiano beneficia a las importaciones y exportaciones?

Al ser una moneda muy sólida en el mercado Internacional los negocios se vuelven favorables. Esto significa aumento en las importaciones y disminución en las exportaciones.

3. ¿De qué manera el tipo de cambio dólar a peso colombiano perjudica a las importaciones y exportaciones?

En las empresas exportadoras afecta a la capacidad de venta y en las importadoras a la capacidad de compra.

4. ¿Se evidencian dificultades en la desaduanización en destino Colombia considerando el tipo de moneda?

El proceso es muy eficiente y garantiza el correcto manejo de las mercancías en sus depósitos aduaneros lo cual garantiza la fiabilidad del mismo.

5. ¿Se requiere información del manejo del tipo de cambio dólar a peso colombiano para las exportaciones e importaciones?

El estar atento al tipo de cambio y movimientos que se generan en el mercado es lo que puede marcar la diferencia en un negocio sea esta de importación como de exportación.

6. ¿Cómo es el manejo de los costos de transporte entre empresa y aduana para las importaciones y exportaciones entre Colombia y Ecuador considerando el tipo de cambio?

Son los gastos que se cargan en el traslado de las mercancías sea terrestre o marítimo lo cual se calcula a la TRM de cierre día. Estos tienen una fluctuación de 18 a 20% de recargo en el destino final del bien.

Entrevista 3

Entrevistador: Fernando Iván López Zuñiga

Econ. Jorge A. Lewis

Gerente Supply Chain Cin

1. ¿Cuáles son las principales dificultades por el tipo de cambio a las que se enfrenta como exportador en la aduana colombiana?

Para todo exportador la fluctuación que existe en la moneda por el tipo de cambio, más que una dificultad es el manejo al comportamiento de los resultados por sus movimientos por alza de petróleo, incidencias en la política, resultados a nivel mundial.

2. ¿De qué manera el tipo de cambio dólar a peso colombiano beneficia a las importaciones y exportaciones?

En realidad, muchos beneficios al ser una moneda solida en el mercado tanto en los negocios de exportación como importación.

3. ¿De qué manera el tipo de cambio dólar a peso colombiano perjudica a las importaciones y exportaciones?

Con la subida de la divisa gana el exportador, y lo contrario con el importador ya que compra menos producto.

4. ¿Se evidencian dificultades en la desaduanización en destino Colombia considerando el tipo de moneda?

Son procesos muy eficientes en la actualidad.

5. ¿Se requiere información del manejo del tipo de cambio dólar a peso colombiano para las exportaciones e importaciones?

Es favorable para el cierre de los negocios y proyectos que se realicen tratar de hilar fino en la tasa cambiaria.

6. ¿Cómo es el manejo de los costos de transporte entre empresa y aduana para las importaciones y exportaciones entre Colombia y Ecuador considerando el tipo de cambio?

Son manejados en base a la tasa de cambio del momento de la facturación y el destino que se requiera sea transporte terrestre como marítimo por existir diferentes vías y costos relacionados a distancias, peajes, cierre de vías todo esto encarece el precio final.

Síntesis de los resultados de las entrevistas

Entre las principales dificultades por el tipo de cambio a las que se enfrenta como exportador en la aduana colombiana se considera que el exportador la principal dificultad

es la volatilidad en los costos e ingresos. Además, para el que exporta se evidencia poca certeza en el manejo de proyecciones en el negocio, que en ocasiones se constituye en riesgos, lo que se generara en pérdidas por la incertidumbre en la tasa cambiaria.

Respecto a la forma en que el tipo de cambio dólar a peso colombiano beneficia a las importaciones y exportaciones, las respuestas indican que cuando sube el dólar beneficia al exportador porque recibe más pesos por cada dólar, mientras que al importador lo beneficia cuando baja, pues tiene que pagar menos pesos por lo que quiere traer. En resumen, el dólar por ser una moneda sólida en el mercado Internacional los negocios se vuelven favorables, aumentando las importaciones y disminuyendo las exportaciones.

Referente al tipo de cambio dólar a peso colombiano perjudica a los exportadores cuando baja y a los importadores cuando sube, además de que afecta a las exportaciones en la capacidad de venta y en las importadoras a la capacidad de compra

Lo mejor de las relaciones comerciales, es que el proceso es eficiente en la desaduanización en destino Colombia, lo que garantiza el correcto manejo de las mercancías en sus depósitos aduaneros

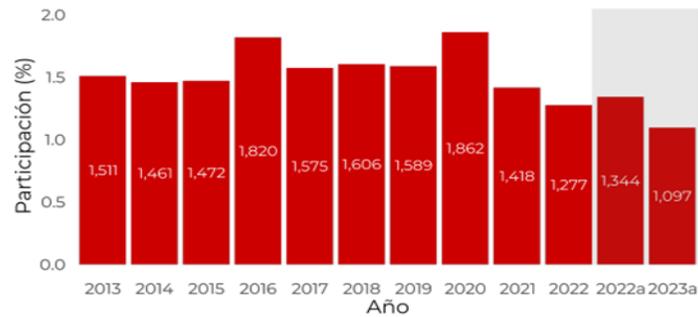
Una de las expectativas que tienen siempre es que se requiere información del manejo del tipo de cambio dólar a peso colombiano para las exportaciones e importaciones porque necesitan establecer precios, costos y un proceso expedito, así como estar atento al tipo de cambio y movimientos que se generan en el mercado.

En cuando al manejo de los costos de transporte entre empresa y aduana para las importaciones y exportaciones entre Colombia y Ecuador considerando el tipo de cambio las expresiones, todos los entrevistados coincidieron que los costos están indexados a dólar,

en ese caso es la TRM del día de la factura respectiva, uno esperaría que aproximadamente este entre un 18% y un 25% sobre el valor FOB todos los gastos de importación de un bien.

Lo anteriormente se reafirma en la publicación del Ministerio de Comercio, Industria y Turismo colombiano.

Figura 11 Participación de las importaciones de Ecuador desde el 2013 - 2023



(a) Año acumulado Enero - Fuente: DIAN-DANE

Fuente: (Ministerio de Comercio, Industria y Turismo de Colombia, 2023)

Tabla 4

Principales productos importados de Ecuador para Colombia

Partida Descripción	Miles USD CIF					%	
	2020	2021	2022	2022a	2023a	Var 23/22	Part 23
1511 Aceite de palma y sus fracciones	101.778	71.941	71.599	4.476	11.997	168,0	20,2
1604 Preparaciones y conservas de pescado	188.798	159.534	156.344	10.878	11.978	10,1	20,1
4410 Tableros de partículas de madera	75.207	111.600	132.129	12.090	5.728	-52,6	9,6
0603 Flores y capullos	6.413	16.787	20.870	3.154	3.230	2,4	5,4
0306 Crustáceos, aptos para la alimentación humana	37.550	53.824	56.823	3.373	2.612	-22,6	4,4
4805 Los demás papeles y cartones, sin estucar ni recubrir	4.025	27.817	22.030	2.855	1.852	-35,1	3,1
6401 Calzado impermeable con suela y parte superior de caucho o plástico.	10.213	14.603	14.121	1.780	1.207	-32,2	2,0
4011 Neumáticos nuevos de caucho.	17.073	24.685	24.476	1.694	987	-41,7	1,7
2301 Harina, polvo y «pellets», de carne, despojos, pescado o de crustáceos, moluscos o demás invertebrados acuáticos, impropios para la alimentación humana; chicharrones.	8.583	12.054	10.113	803	925	15,3	1,6
6305 Sacos (bolsas) y talegas, para envasar.	7.931	11.589	7.518	700	858	22,6	1,4
6404 Calzado con suela de caucho, plástico, e.o., y parte superior de materia textil.	2.475	3.371	4.978	426	836	96,1	1,4
9619 Compresas y tampones higiénicos	1.507	2.333	5.473	229	818	257,2	1,4
2309 Alimento para los animales.	12.556	6.476	11.883	1.046	762	-27,1	1,3
7801 Plomo en bruto.	4.261	796	5.829	0	729	Inf	1,2
1805 Cacao en polvo sin adición de azúcar ni otro edulcorante.	5.390	5.941	5.995	324	669	106,3	1,1
Subtotal	483.759	523.353	550.181	43.827	45.188	3,1	76,0
Participación	61	63	58	58	76		
Total	789.902	830.281	941.366	76.136	59.465	-21,9	100,0

[a] Año acumulado a Enero
Fuente: DANE-DIAN - Cálculos OEE-MinCIT

Fuente: (Ministerio de Comercio, Industria y Turismo de Colombia, 2023).

Conclusiones

Entre las conclusiones se pueden mencionar los siguientes aspectos con base en los objetivos específicos:

En el análisis de los principales sectores de la economía colombiana y ecuatoriana de acuerdo a la revisión bibliográfica y los resultados de las entrevistas se evidencia que todo depende del cambio dólar a peso colombiano, existen ocasiones que beneficia a las exportaciones e importaciones y en otras perjudica a los importadores, considerando la subida y bajada del precio de dólar, especialmente por la capacidad de compra.

Es importante resaltar que, entre los principales productos comercializados entre Colombia y Ecuador se destacan los siguientes: Aceite de palma y sus fracciones, preparaciones y conservas de pescado, tableros de partículas de madera, flores y capullos, crustáceos, aptos para la alimentación humana, los demás papeles y cartones, sin estucar ni recubrir, calzado impermeable con suelo y parte superior de caucho o plástico, neumáticos nuevos de caucho, sacos para envasar, calzado con suela de caucho, plástico, compresas y tampones higiénicos, alimento para los animales, plomo en bruto, cacao en polvo sin adición de azúcar ni otro edulcorante, entre otros productos, observándose que las relaciones comerciales respecto a la exportación mantiene fuerte el comercio bilateral entre estos dos países.

En los resultados del impacto de la dolarización en los precios de los productos e intercambiados de la empresa ecuatorianas, los acuerdos comerciales se han convertido en instrumentos internacionales que optimizan las economías y promueven eficientemente las relaciones de los socios comerciales. E

Bibliografía

Asencio, L., Romero, J., Andrade, K., Caicedo, W., Coca, J., Chamba, L., & Ortiz, D.

(2021). *“La Banca y el Sistema Financiero Ecuatoriano*. Compas. doi:ISBN: 978-9942-33-512-8

Asobanca . (12 de Mayo de 2023). Obtenido de <https://asobanca.org.ec/wp-content/uploads/2023/03/Boletin-macroeconomico-Marzo-2023.pdf>

Banco de la República de Colombia . (27 de abril de 2023). Obtenido de <https://es.investing.com/currencias/usd-cop-historical-data>

BCE. (Marzo de 2022). Informe de la evolución de la economía ecuatoriana en 2021 y perspectivas 2022. Obtenido de https://contenido.bce.fin.ec/documentos/Administracion/EvolEconEcu_2021pers2022.pdf

CAN. (2 de MAYO de 2023). Obtenido de [https://www.comunidadandina.org/quienes-somos/#:~:text=La%20Comunidad%20Andina%20\(CAN\),115%20millones%20de%20ciudadanos%20andinos.](https://www.comunidadandina.org/quienes-somos/#:~:text=La%20Comunidad%20Andina%20(CAN),115%20millones%20de%20ciudadanos%20andinos.)

Comercio Exterior. (15 de marzo de 2023). Ecuador más competitivo. *Comercio Exterior*. Obtenido de <https://www.produccion.gob.ec/wp-content/uploads/2023/03/VFBoletinComercioExteriorMarzo2023.pdf>

Durán, J., Cracau, D., & Saéteros, M. (ENERO de 2018). Integración productiva en la Comunidad Andina. *CEPAL*. Obtenido de https://repositorio.cepal.org/bitstream/handle/11362/43360/1/S1701270_es.pdf

- Escobar, L., González, Y., & López, E. (2023). Análisis del proceso de dolarización en Ecuador, su incidencia en la competitividad y en las relaciones bilaterales comerciales con Colombia, específicamente en zona fronteriza, para el periodo 1990 – 2012. *Ciencia La Salle*, 3. Obtenido de Retrieved from https://ciencia.lasalle.edu.co/finanzas_comercio/426
- Faz, W., & Mendoza, C. (08 de octubre de 2019). El Banco Central del Ecuador y su rol en la economía del Siglo XXI”,. *Revista Gerens N*, 5(1), 4. Obtenido de <http://www.postgradovipi.50webs.com/archivos/gerens/volumen5/ARTICULO1.pdf>
- Flores, K., & Flores , C. (28 de enero de 2020). Análisis comparativo de las crisis del Ecuador con las dos grandes crisis mundiales del Siglo XX y la crisis financiera de inicios del Siglo XXI. *Latindex / EcoCiencia*, 7(1), 5. Obtenido de <file:///C:/Users/home/Downloads/295-Texto%20del%20art%C3%ADculo-495-1-10-20200205.pdf>
- García, M., & López, J. (30 de diciembre de 2021). Política económica: Política monetaria ecuatoriana en dolarización. *Imaginario Social*, 5(1), 3. doi:SSN: 2737-6362
- Jácome, L. (1 de abril de 2023). Obtenido de <https://contenido.bce.fin.ec/documentos/PublicacionesNotas/Catalogo/NotasTecnicas/nota32.pdf>
- Lucero, G. (24 de mayo de 2016). “Dolarización, tipo. *Creative Commons*.

Ministerio de Comercio, Industria y Turismo de Colombia. (1 de abril de 2023). Obtenido de <https://www.mincit.gov.co/getattachment/41eb41c7-fc00-4cd0-8604-cd2ae4fac062/Ecuador.aspx>

OECD Datawheel. (2021). Comercio Bilateral por productos . Obtenido de <https://oec.world/es/profile/bilateral-country/ecu/partner/col?dynamicProductBalanceYearSelector=year2020>

Ordeñana, X. (3 de enero de 2023). *El impacto de la dolarización en la economía*.

Obtenido de ESPAE:

<https://dspace.ups.edu.ec/bitstream/123456789/8043/1/EI%20impacto%20de%20la%20dolarizacion%20en%20la%20economia%20ecuatoriana%20once%20anos%20despues%20de%20su%20implementacion.pdf>

Pérez, J. (2022). ¿Qué esperar de la relación comercial con Colombia tras la llegada de Petro? *Revista Gestión*. Obtenido de <https://www.revistagestion.ec/analisis-economia-y-finanzas/que-esperar-de-la-relacion-comercial-con-colombia-tras-la-llegada-de#:~:text=A1%20desglosar%20>

Primicias . (2 de abril de 2023). Obtenido de :

<https://www.primicias.ec/noticias/economia/colombia-rusia-exportaciones-no-petroleras-ecuador/>

Proaño, K. (12 de julio de 2021). “Escenarios económicos que afectan al sistema monetario de dolarización en el Ecuador”, *Red repositorios de acceso abierto del Ecuador* , 15. Obtenido de <http://repositorio.utn.edu.ec/handle/123456789/11381>

ProEcuador. (2020). Ficha Técnica Colombia . Obtenido de

<https://www.proecuador.gob.ec/ficha-tecnica-de-colombia/>

Sánchez, A., Bayas, T., Mayorga, F., & Freire, C. (2021). Oferta monetaria y liquidez total del Ecuador . *Observatorio economico y social de Tungurahua*, 4.

Vega, E. (6 de noviembre de 2019). Obtenido de <https://investsocperu.medium.com/la-revisi%C3%B3n-bibliogr%C3%A1fica-1188b99df9b7>

Vera, W., & DelaTorre, C. (23 de noviembre de 2018). EL DINERO DE ALTO PODER EN UNA ECONOMÍA DOLARIZADA. *Cuestiones Econòmicas*, 28(22), 11.

Obtenido de file:///C:/Users/home/Downloads/48-

Texto%20del%20art%C3%ADculo-235-1-10-20191213.pdf

Anexo

Cuestionario para las entrevistas

1. ¿Cuáles son las principales dificultades por el tipo de cambio a las que se enfrenta como exportador en la aduana colombiana?
2. ¿De qué manera el tipo de cambio dólar a peso colombiano beneficia a las importaciones y exportaciones?
3. ¿De qué manera el tipo de cambio dólar a peso colombiano perjudica a las importaciones y exportaciones?
4. ¿Se evidencian dificultades en la desaduanización en destino Colombia considerando el tipo de moneda?
5. ¿Se requiere información del manejo del tipo de cambio dólar a peso colombiano para las exportaciones e importaciones?
6. ¿Cómo es el manejo de los costos de transporte entre empresa y aduana para las importaciones y exportaciones entre Colombia y Ecuador considerando el tipo de cambio?